La tormenta perfecta: La amenaza de aranceles del 200% y el futuro del vino canario y peninsular

La tormenta perfecta. El 13 de marzo de 2025 se ha abierto un nuevo capítulo en la guerra comercial entre **Estados Unidos** y la **Unión Europea**. La amenaza de imponer un arancel del 200% sobre vinos, champanes y otros productos alcohólicos procedentes de Europa, lanzada por **Donald Trump**, se enmarca como respuesta a la medida de la UE de gravar el **whisky estadounidense** con un 50% de arancel. Este anuncio no solo desata incertidumbre en el panorama internacional, sino que también pone en jaque a un sector en el que España ha invertido décadas de trabajo y prestigio, y cuyas Islas Canarias, en particular, podrían enfrentar consecuencias devastadoras.

Contexto y cifras clave

Estados Unidos se ha consolidado como el segundo mercado más importante para las exportaciones de vino español, alcanzando un valor de 390 millones de euros en 2024. Para las Islas Canarias, la situación es aún más delicada: el 32% de sus exportaciones de vino con **Denominación de Origen Protegida** se destinan al mercado estadounidense, lo que se traduce en 102.900 litros de un total de 319.400 litros exportados en 2023. Estos números reflejan la dependencia del sector canario en un mercado que, de un día para otro, podría volverse inaccesible.

Impacto en la industria vitivinícola

Según **José Luis Benítez**, director general de la Federación

Española del Vino, “un arancel del 200% sacaría, de manera clara y efectiva, a los vinos españoles y a los europeos en general de todo el mercado de EE. UU.” Esta declaración subraya la magnitud del desafío: un incremento tan drástico en los costes de importación significaría que los productos se vuelvan no competitivos en precio, eliminando casi por completo su presencia en un mercado tan estratégico como el norteamericano.

José Luis Benítez, director general de la Federación Española del Vino

Para el sector canario, la amenaza adquiere una dimensión aún más crítica. Debido a la condición ultraperiférica, los vinos canarios ya soportan sobrecostes que incrementan su precio final. **Narvay Quintero**, consejero de Agricultura, Ganadería y Pesca del Gobierno de Canarias, advierte que sería “muy complicado” exportar vino canario a Estados Unidos en caso de que se materialice la amenaza.

Narvay Quintero, consejero de Agricultura, Ganadería y Pesca del Gobierno de Canarias

De acuerdo con sus estimaciones, el precio de una botella podría triplicarse, pasando de 60 a 200 dólares, lo que haría inviable su comercialización en el mercado estadounidense. Por su parte, **Jonatan García Lima**, de **Bodegas Suertes del Marqués** en Tenerife, se mostró optimista ante la situación: 'No creo que eso se materialice, al final todo se arreglará y se negociará'."

Antonio Armas CEO de la vinoteca y distribuidora más importante de Tenerife **"El Gusto por el Vino"** nos dio su impresión:

La amenaza de un arancel del 200 % podría tener un impacto desastroso tanto en la exportación como en el consumidor final, ya que el impuesto se trasladaría a los precios.

Antonio Armas “El Gusto por el Vino. Foto: Revista Binter

Por ejemplo, un vino que se vende a 10 € podría costar hasta 30 €. Durante el anterior mandato de Trump se aplicó un arancel del 25 % para volúmenes inferiores a 2 litros y con un grado alcohólico no superior a 14º, lo que llevó a que muchas **bodegas** aumentaran el grado alcohólico de sus productos para evadir el impuesto.

Además, se observó que el vino a granel, en algunos casos, no estaba sujeto a dicho arancel. Sin embargo, aún es incierto qué cláusulas se impondrán en esta nueva medida.

En definitiva, se trata de una situación que podría generar un caos en la importación y distribución, lo que ha motivado a muchas **bodegas** a adelantar sus envíos antes de que entre en vigor el nuevo arancel, cuya resolución se espera a principios de abril.

Repercusiones económicas y estrategias de adaptación

El impacto de esta medida se extiende más allá de los costes directos. La imposición de aranceles tan elevados podría desencadenar una serie de reacciones en cadena:

- **Pérdida de competitividad:** Los vinos españoles y, en particular, los canarios perderían su atractivo en uno de los mercados internacionales más lucrativos, lo que afectaría directamente a las exportaciones y, por ende, a la economía del sector.
- **Reconfiguración del mercado:** Los productores se verían obligados a buscar nuevos destinos o a replantear sus estrategias comerciales. Juan Jesús Méndez, presidente de la Asociación de Viticultores y Bodegueros de Canarias, advierte que este cambio “haría inviable continuar nuestras actividades en el mercado americano”.
- **Afectación de la cadena de valor:** Desde el cultivo de la vid hasta la comercialización del producto final, toda la cadena productiva se vería golpeada. El encarecimiento de los productos podría provocar una reducción en la demanda, afectando tanto a productores como a distribuidores.

Donald Trump…La Tormenta Perfecta

La amenaza de Trump se inserta en un contexto de creciente tensión comercial entre Estados Unidos y la Unión Europea, donde las represalias arancelarias parecen ser el método preferido para abordar desequilibrios percibidos. Para el **sector vitivinícola español**, y en particular para el **canario**, este escenario representa un desafío sin precedentes, que amenaza con desestabilizar años de esfuerzo y posicionamiento en el mercado estadounidense.

En medio de este panorama, el diálogo, la negociación y la búsqueda de alternativas estratégicas serán fundamentales para mitigar el impacto y preservar la competitividad de una industria que ha sabido ganarse un lugar de honor en la cultura y economía del país.

Mientras las tensiones comerciales se intensifican, el futuro del vino español pende de un hilo. La adaptación y la resiliencia serán claves para sortear una crisis que, si se

concreta, podría tener repercusiones profundas en un sector vital para la economía nacional y, especialmente, en el tejido productivo de las Islas Canarias en otras palabras…La tormenta perfecta.